

Commercial Dispositifs Médicaux H/F

L'entreprise

Depuis 35 ans, nous tirons notre épingle du jeu sur un marché de niche : celui du contrôle qualité des plateaux techniques d'imagerie médicale.

Visionnaire et ambitieuse, notre entreprise innove en permanence et propose des produits d'excellence pour répondre aux besoins des professionnels. Grâce à notre technologie de pointe et notre expertise, nous exportons aujourd'hui nos solutions dans 22 pays.

Et demain ? Nous avons encore de belles perspectives de croissance. Pour accompagner notre société dynamique et participer à notre essor, nous recherchons un commercial dédié aux dispositifs médicaux. Prêt(e) à relever le défi ?

Les missions

Vous intervenez sur toute la France pour promouvoir notre gamme de dispositifs médicaux auprès des centres hospitaliers privés et publics. Entre terrain (2 jours / semaine) et bureau (Buc, 78), vous gérez votre portefeuille de comptes actifs tout en chassant de nouveaux clients.

Le cycle de vente est à votre charge de A à Z mais vous pourrez compter sur l'aide du back office en interne.

Le profil recherché

Bac +2 et/ou expérience (2 ans minimum) dans la vente de produits technologiques ? Votre profil nous intéresse.

Si vous avez une grande culture qualité, une capacité à vous adapter rapidement et un vrai sens de l'organisation, votre mission sera couronnée de succès. Grâce à votre bon niveau de discours, vous saurez convaincre des interlocuteurs premium. Anglais intermédiaire demandé pour ce poste.

Les avantages

En postulant aujourd'hui, vous profiterez peut-être demain des contreparties attractives qui ont séduit nos collaborateurs :

- >Une très bonne entente au sein de l'équipe,
- >Un package attractif,
- >Une prime de participation très intéressante
- >Des possibilités de formation et d'évolution tout au long de votre carrière.